

Linguagem Do Corpo 3

Um gesto vale mais do que mil palavras. Provavelmente você já ouviu esta frase, mas talvez não tenha se dado conta do quanto ela é verdadeira. Em *Desvendando os segredos da linguagem corporal* Allan e Barbara Pease esclarecem que 93% da comunicação humana é feita através de expressões faciais e movimentos do corpo. Quando aprendemos a prestar atenção em nossa linguagem corporal e a interpretar corretamente a dos outros, passamos a ter maior controle sobre as situações, pois podemos identificar sinais de abertura, de tédio, de atração ou de rivalidade e agir de forma adequada aos nossos objetivos. Com bom-humor e uma sólida base científica, os autores de *Por que os homens fazem sexo e as mulheres fazem amor?* explicam o significado real de gestos que usamos no dia a dia, como cruzar os braços, coçar o nariz e balançar a cabeça, evitando os habituais mal-entendidos causados pela contradição entre o que dizem nossas palavras e nosso corpo. Este guia fundamental ensina como melhorar os relacionamentos, aumentando nossa capacidade de comunicação e de entendimento com as pessoas. Este livro busca focalizar as práticas religiosas que ocorrem em espaços específicos e que envolvem o corpo, em atos sacrificiais ou penitenciais; examinar o catolicismo de folk no cinema, analisando o filme 'pagador de promessas', de Anselmo Duarte.

Linguagem Corporal: Como reconhecer sinais vitais em qualquer situação por Charles Delfino Domine a arte da linguagem corporal! Você não percebe a existência da sombra do corpo humano na maior parte do tempo. Você também não sabe o que acontece quando você vai dormir. Não importa onde você esteja ou o que está fazendo, sua sombra irá e fará o mesmo. A linguagem corporal é uma ferramenta poderosa que pode ser usada em todos os aspectos da sua vida. Este livro lhe dará uma visão aprofundada sobre como ler a linguagem corporal para decifrar as informações ocultas de qualquer diálogo ou interação. Além de te ensinar como e quando usá-la. Dominando as habilidades deste livro você poderá melhorar seu relacionamento com seu cônjuge, parceiro e membros da família, assim como melhorar sua carreira ajudando-o a aceitar essa entrevista ou ajudá-lo a construir um relacionamento sólido com seus colegas de trabalho ou chefe. Se você está pronto para tomar uma atitude e mudar sua vida para melhor, este livro definitivamente irá guiá-lo na direção certa!

Gênero: NEGÓCIOS E ECONOMIA / Gestão Gênero Secundário: AUTOAJUDA / Geral Contagem de palavra: 15096 Informações de vendas: Recentemente fizemos uma promoção e conseguimos fazer 1.500 vendas durante o período da promoção. Embora todas as vendas fossem de downloads gratuitos, significa que o tema tem potencial e é capaz de gerar receita. Os downloads pagos variam entre 40 e 60 por mês. Cálculo Estimativa mínima - 30 downloads pagos *US\$ 3,00 * 70% =US\$ 63 por mês Máximo, mas não limitado a - 60 downloads pagos *US\$ 3,00 * 70% =US\$ 126 por mês Lucro anual por livro - Estimativa mínima - US\$ 63 * 12 = US\$ 756 por ano. Lucro anual por livro - Máximo, mas não limitado a Estimativa - US\$ 126 * 12 = US\$ 1512 por ano. Por favor, observe que este é

Voc j percebeu o que polticos, atores famosos e rostos da televiso tm em comum? Todos conhecem o poder que dominar a linguagem corporal lhes confereEssas figuras pblicas investem muito tempo em se esquivar, fingir, mentir, esconder seus sentimentos e emoões, usar cortinas de fumaa ou saudar amigos imaginrios na multido, porque entendem que, com esses

pequenos gestos, piscadelas e formas de expresso, ganham a confiança e atraem a atenção de seu público para conseguir o que querem. Eles não nasceram dominando a arte de manipular, ao contrário, passam horas do dia praticando e estudando as diferentes técnicas para dominar e interpretar uma pessoa e, at mesmo, muitas ao mesmo tempo. A Linguagem Corporal No Mente vai lhe ensinar todas essas lições poderosas para colocar em prática e entender os padrões ocultos que permitem ler as pessoas como se fossem um livro. Sem dúvida, este livro marcará um antes e depois em sua forma de ver o mundo ao seu redor. Neste livro, que se tornou um clássico da psicoterapia, Alexander Lowen explica as bases da terapia bioenergética e mostra como ela pode ajudar os pacientes a resolver problemas de personalidade e, também, físicos e emocionais. Nessa abordagem, usa-se o corpo para compreender a mente. Mostrando que a energia do organismo é vital para seu funcionamento, Lowen mostra que, sem ela, a tensão muscular crônica se instala e passa a comprometer o que pensamos, sentimos e fazemos. Partindo da estreita ligação entre processos físicos e mentais, Lowen desenvolveu exercícios especiais para dissolver essa tensão, integrando os níveis emocional, físico e psíquico num todo coerente e pleno. Ricamente ilustrada, esta obra é um marco na área e inspirará tanto psicoterapeutas quanto aqueles que desejam se sentir mais conectados consigo mesmos e com o mundo. Fruto de mais de 15 anos de pesquisa sobre o tema, este livro trata da linguagem corporal e, especialmente, da mentira. O objetivo é revelar ao leitor um meio prático de reconhecer as mentiras, lidar com os mentirosos e evitar as armadilhas que as mentiras impõem em diversos contextos: em casa, na escola, no ambiente de trabalho, na política. O tema é tratado tanto do ponto de vista científico como do prático, com exemplos do dia a dia das pessoas, mostrando desde os motivos pelos quais elas mentem à identificação da mentira por meio da observação da linguagem corporal. O autor não imprime um tom moralista, mas defende que não se constrói algo bom com base na mentira.

Este livro apresenta um modelo de tratamento específico para o usuário da maconha e seus familiares. A obra é fundamentada nos mais recentes conhecimentos científicos sobre as consequências do abuso de maconha e nas experiências pessoais das autoras na aplicação de modelos de tratamento. Aborda conceitos atualizados sobre entrevista motivacional, modelos de prevenção da recaída e de treinamento de habilidades sociais, terapia cognitivo-comportamental e dependência de substâncias psicoativas, além de dados importantes a respeito da maconha, seus efeitos, mitos e verdades. Inclui materiais teóricos e questionários usados no tratamento, alguns a serem entregues aos participantes, e um manual de orientação de como as técnicas apresentadas podem ser adaptadas ao ambiente escolar e aplicadas na prevenção do uso de substâncias na comunidade.

A verdade é que os homens têm o instinto de atração das mulheres se baseando 80% em personalidade, por isso, é que diz que todo homem por aí tem chances reais de conquistar qualquer mulher.

Você já ouviu falar do conceito de linguagem corporal? Lembrei-me de um jogo de basquete, quando o locutor disse: Air Jordan usou um bocadinho de linguagem corporal para encestar a bola, quando ele lançou a bola. Ele quis dizer que o jogador moveu os seus quadris para os lados, como se estivesse a usar o controle da mente, de modo a que a bola fosse em direção ao cesto.

Este é apenas um dos inúmeros exemplos de linguagem corporal que fazemos e aplicamos nas nossas vidas de vez em quando, consciente ou inconscientemente.

Este guia procura ensinar como melhorar os relacionamentos, aumentando a capacidade de comunicação e de entendimento com as pessoas. Além disso, mostra ao leitor como - causar uma impressão positiva nas pessoas; ser bem-sucedido em entrevistas e negociações; saber se uma pessoa está disponível; criar vínculos rapidamente e obter a cooperação de alguém; tornar-se uma pessoa agradável e sociável; saber se uma pessoa está mentindo; ler nas entrelinhas; usar a linguagem corporal para conseguir o que deseja; reconhecer sinais amorosos e jogos de poder.

VOCÊ SABE SE COMUNICAR COM SEU ADOLESCENTE? Como os adultos, os adolescentes precisam desesperadamente se sentir amados. Contudo, transmitir essa verdade aos filhos pode ser um grande desafio. As pessoas dão e recebem amor de formas distintas e muitas vezes conflitantes, e as falhas de comunicação podem se tornar dramáticas nessa fase tão confusa da vida que é a adolescência. Pesquisas demonstram que os pais exercem a influência mais significativa na vida de seus filhos. A porta dessa influência é o amor, e, de acordo com o dr. Gary Chapman, a chave para abri-la está em aprender a expressar esse amor numa linguagem que faça sentido para seu filho ou sua filha adolescente. Além de contribuir para o aperfeiçoamento da comunicação, "As 5 linguagens do amor dos adolescentes" discute alternativas para evitar que seu filho entre na onda de violência e imoralidade que tanto ameaça a juventude de hoje.

Pioneira no campo da expressão corporal, Lola Brikman comemora quase três décadas do lançamento de sua obra-prima com uma edição revista e atualizada. Aqui, ela revê alguns conceitos e acrescenta novas experiências adquiridas em décadas de docência. Sempre baseada na ideia de que o movimento pode expressar a personalidade dos seres humanos, ela produz um trabalho original, socialmente relevante e de grande beleza.

Página no Facebook: <http://www.facebook.com/419386594853051> Página no Google+:

<http://plus.google.com/118410405608511378703> Esta é a única obra escrita em português sobre a importância da compreensão na tão famosa "Era da Informação", abordando temas como o déficit de atenção, o analfabetismo funcional no Brasil, sobrecarga e ansiedade de informação, arquitetura da informação, problemas das pessoas comuns com gráficos e estatísticas enganosos, o uso de e-mail e outros meios de comunicação digital, e as limitações do uso de programas de slideware em apresentações, numa abordagem voltada para a realidade brasileira. Realizei uma revisão bibliográfica inédita, concentrando os ensinamentos das maiores autoridades em cada área pesquisada e ligando os seus ensinamentos num texto conciso e voltado ao seu objetivo: mostrar a importância de compreender na sociedade da informação. Trata de um assunto extremamente atual, muito divulgado nos EUA e que ainda não é discutido

seriamente no Brasil. Aqui, a sobrecarga e a ansiedade de informação, a importância da compreensão e outros temas relacionados são conhecidos pelas pessoas, que até usam estes termos no seu cotidiano para diagnosticar situações problemáticas, mas sem maiores conhecimentos ou qualquer pista de como superá-las. Neste livro, estes assuntos são abordados de forma fácil de entender, contando com o uso de várias imagens e figuras. Público-alvo: Profissionais liberais, executivos, empresários, trabalhadores autônomos, funcionários públicos, estudantes de ensino médio, estudantes universitários. Usuários da Internet, leitores de livros, jornais e revistas, usuários de equipamentos eletrônicos de comunicação, apresentadores em reuniões. Leitores que gostam de ler sobre desenvolvimento pessoal e profissional, novas tendências tecnológicas e suas implicações na vida cotidiana. Este trabalho está disponibilizado como emailware. Isto significa que não há custo para o leitor desde que o trabalho seja utilizado nas condições descritas na Licença "Creative Commons" descrita nele. O único pedido que o emailware faz é que o leitor que gostou deste trabalho envie um e-mail para o autor com suas sugestões, comentários, críticas ou elogios. É uma forma rápida e barata de demonstrar apreço pelo trabalho de outras pessoas.

Traditional Chinese edition of *Difficult Conversations: How to Discuss What Matters Most* by Douglas Stone. In Traditional Chinese. Annotation copyright Tsai Fong Books, Inc. Distributed by Tsai Fong Books, Inc.

Desenvolvimento do indivíduo na sociedade como um profissional sistêmico e integral, a qualificação e a ética nas rotinas do ser humano frente a sociedade do Sex XXI, as características e o perfil de um profissional na contemporaneidade.

Esse livro traz um amplo conjunto de vocábulos e seus significados, mostrando um vasto vocabulário utilizado cotidianamente nas casas de Umbanda, de Candomblé e demais terreiros onde a religiosidade afro-brasileira é praticada. Trata-se de uma contribuição ao estudo da religiosidade popular brasileira, cuja perpetuação se dá sobretudo por meio da oralidade.

Reconhecido internacionalmente como o mais importante e completo tratado científico sobre a experiência fora do corpo humano (projeção da consciência), é a obra de referência que fundamenta a ciência Projeciologia, resultado de mais de 3 décadas de pesquisas do médico e pesquisador Waldo Vieira. Eis alguns dos temas abordados no livro: Estudo sistemático de uma variedade de 54 fenômenos parapsíquicos. Análise dos estados alterados da consciência. 37 técnicas para produzir a experiência fora do corpo. 68 aplicações e benefícios da experiência fora do corpo. Como controlar e usar o corpo extrafísico ou astral (psicossoma). Como realizar trabalhos assistências através da projeção consciente. Estudo das bioenergias e dos chacras. 1.907 fontes de referências bibliográficas de 18 idiomas.

Este libro combinado consta de 3 títulos, que son estos: Livro 1: Neste livro, você aprenderá mais sobre a cultura em que vivemos hoje. Estamos sendo lavados pela mídia? Como a mídia social está nos afetando? E com essas duas perguntas em mente, isso significa que existem mais narcisistas hoje do que nunca? Não apenas vamos nos aprofundar nesses tópicos específicos, mas

também falaremos sobre cultos reais. Os cultos existem há muito tempo. Alguns até veem a relação entre cultos e religiões reais. Mas por que os cultos são tão sombrios e assustadores? Como os líderes de culto fazem as pessoas acreditarem em algo que não é verdade ou as fazem fazer coisas que nunca teriam feito antes de fazer uma lavagem cerebral? Vamos dar uma olhada.

Livro 2: Homens e mulheres não são os mesmos. Todos sabemos que eles pensam de maneira diferente. Mas como eles usam esses padrões de pensamento para conseguir o que querem? Como eles convencem o outro gênero a dar o que desejam? É aqui que alguma psicologia humana será útil. As diferenças serão abordadas no primeiro capítulo deste livro. Seguindo em frente, serão discutidos alguns conceitos falsos sobre controle mental, bem como técnicas de persuasão sobre as quais você talvez nunca tenha ouvido falar. As razões pelas quais as pessoas escolhem comprar ou fazer alguma coisa são algo que será um fator determinante para a compreensão da psicologia da persuasão. É isso que você aprenderá.

Livro 3: Psicopatas e sociopatas estão em toda parte em nossa sociedade. Você pode não perceber, mas eles estão lá fora. As chances são de que você conhece alguém que é sociopata e nem mesmo conhece. Então qual é a diferença? Como eles se comparam? E eles são todos perigosos? Além de responder a essas perguntas, também examinaremos outros tópicos relacionados à manipulação. Por exemplo, aprofundaremos em como ver se alguém está manipulando você ou quais táticas de vendas as pessoas usam para fazer você comprar alguma coisa. Todas essas coisas serão úteis quando você tentar entender melhor a psique humana.

Livro 1: Persuasão e influência usando métodos cientificamente comprovados Alguma vez você já tentou persuadir alguém usando seus melhores argumentos sem alcançar o efeito desejado? Quanta energia gasta e quanta frustração gerada? Você gostaria de aprender a conseguir acordos sem discutir? Você certamente sente que a persuasão é uma técnica complicada e confusa, reservada apenas aos especialistas em psicologia humana, mas "Persuasão e influência" revelará a você os segredos por trás desta arte. Qualquer pessoa tem a capacidade de aprender as chaves do funcionamento da mente humana para aumentar o seu poder persuasivo, e isso é precisamente o que você aprenderá neste livro. A maioria dos livros de persuasão promete "truques de controle da mente", mas são apenas mitos. "Persuasão e influência" contém somente métodos cientificamente comprovados, desenvolvidos por pesquisadores, psicólogos, vendedores, líderes e negociadores. Se você quer convencer, negociar e debater melhor, este livro será o seu guia para alcançar o que deseja. Este livro contém as mais completas técnicas da psicologia humana, persuasão e manipulação para o ajudar a alcançar seus objetivos pessoais. Este livro é perfeito para quem quer melhorar suas interações com o meio onde vive. Você não tem que acreditar no que você está lendo, você pode aplicar o que aprender e se convencer que é verdade com base em suas experiências.

Livro 2: Persuasão e influência usando padrões de linguagem e técnicas de PNL Imagine que você possui a capacidade de dirigir ou mudar os pensamentos das pessoas... Consegue sentir o poder que isso te daria? Gostaria de ter esse poder e alcançar todos os seus objetivos? Se você está conversando com seu parceiro, com seus amigos, escrevendo um anúncio publicitário, um e-mail de trabalho ou tentando convencer um grupo de pessoas para que pensem como você, você precisa conhecer os métodos que os mestres da persuasão utilizam para mudar os pensamentos das pessoas e fazê-los agir. Você descobrirá o que faz com que as pessoas se movam.

